



ALTERNANCE : Commercial Sédentaire

- **Qui sommes-nous ?**

Unil Opal conçoit, fabrique et commercialise des gammes complètes de lubrifiants et services exclusivement à destination de professionnels répartis sur les principaux segments du marché : industrie, métallurgie, automobile, agriculture, transports, travaux publics et biolubrifiants.

Les 3 sites de production composant Unil Opal font partie du groupe CIPELIA, leader français et européen sur le marché du lubrifiant indépendant.

Nous rejoindre sera une expérience forte et enrichissante.

- **Votre rôle :**

Au sein du service clients Unil Opal, votre mission consiste à prendre en charge le traitement administratif et commercial des dossiers clients conformément aux process internes :

- Développer la relation commerciale sur les secteurs vacants ;
- Relancer activité sur clients non facturés depuis 1 an ;
- Assurer la gestion administrative de certains clients définis (saisie commandes, suivi stat, avoirs, injections tarifs) ;
- Favoriser l'intégration des nouveaux entrants (ATC et collègues service).

- **Parlons de vous...**

Formation recherchée

- ✓ BTS NDRS, en 2 ans

Qualités requises

- ✓ Rigueur et précision
- ✓ Méthodique et organisé
- ✓ Qualités rédactionnelles et relationnelles
- ✓ Force de proposition

Compétences informatiques

- ✓ Pack office

Modalités

- ✓ Contrat jusqu'à août 2025

- **Rejoignez-nous !**

Si ce poste vous intéresse, merci d'adresser votre candidature (CV + lettre de motivation) à abedouin@unil-opal.fr.

OPAL